

# KIT PARA LA INTERNACIONALIZACIÓN DE ZONAS FRANCAS

¿Todavía no estoy instalado en una zona franca, dónde puedo encontrar la oferta?

## Zonas Francas

Acceda al directorio de zonas francas y empresas miembro por país a nivel mundial

¿Quiero vender mis productos y servicios producidos en zona franca, por dónde empiezo?

El punto de inicio es el estudio del entorno internacional de su producto o servicios, lo que le permitirá tomar la decisión de si hay un mercado objetivo al que pudiera llegar.

A continuación encontrará herramientas que le permitirán entender mejor el entorno.

## Cultura

En este espacio, podrá encontrar recursos que le permitirán ampliar su conocimiento acerca del entorno cultural y social de los países internacionales contemplando aspectos como cultura de negocios, religión, normas de conducta, etiqueta, entre otros.

## Panorama Económico

En este espacio, podrá acceder herramientas que le brindarán información estadística sobre las cifras macroeconómicas y de comercio exterior tanto de bienes como de servicios a nivel mundial.

## Inteligencia del Consumidor y Tendencias de Mercado

En este espacio, podrá encontrar múltiples blogs, reportes y publicaciones que presentan los principales insights de la industria desarrollados por centros de investigación y Think Tanks de referencia a nivel internacional.

## Estudios de Mercado, Inteligencia de la Industria y Perfiles de Países

En este espacio, podrá acceder a los diversos repositorios de estudios de mercado, perfiles de países y perfiles sectoriales desarrollados por las agencias de promoción de inversión y exportaciones a nivel global.

¿Una vez estudiado el entorno, cómo me puedo preparar para empezar a exportar mis bienes o servicios?

## Inspírese para Crecer

En este espacio, podrá acceder a cursos de formación y capacitaciones en línea entorno a aspectos de marketing, ventas, logística, comercio internacional, programación y análisis de datos que lo ayudarán a hacer crecer su negocio.

## Transformación Digital

En este espacio, podrá conocer herramientas, guías e iniciativas que impulsan la aceleración digital e incursión en el comercio electrónico. Así como tendencias globales en materia de inteligencia artificial y tecnologías emergentes, entre otros.

## Mecanismos de Facilitación de Comercio

En este espacio, podrá conocer los diferentes instrumentos y mecanismos de facilitación de comercio tales como Plan Vallejo, Ventanilla Única de Comercio Exterior, Plan de Impulso a la Productividad y el Empleo -PIPE, entre otros.

¿Qué debo tener en cuenta antes de ofrecer mis bienes o servicios?

## **Medidas Arancelarias**

En este espacio, podrá encontrar herramientas las restricciones al comercio externo de un país, mediante impuestos a la exportación e importación de bienes o servicios por parte de un país o una zona económica, contemplando su correlativa.

## **Comercio y Acceso a Mercados**

En este espacio, podrá encontrar herramientas para identificar las medidas no arancelarias y requisitos de acceso tales como las regulaciones, normatividad y certificaciones exigidas por los países a nivel mundial según el producto o servicio.

## **Desarrollo Sostenible y Economía Verde**

En este espacio, podrá acceder a guías, herramientas e iniciativas para demostrar una conducta empresarial responsable como realizar procesos de debida diligencia en su cadena de suministro y adoptar medidas para mitigar la deforestación.

¿Cómo puedo encontrar clientes para los bienes producidos y los servicios prestados desde zona franca?

## **Asuntos Gubernamentales y Relaciones Internacionales**

En este espacio, podrá acceder a directorios de agencias de promoción de inversión y exportación a nivel global, embajadas a nivel mundial, cámaras de comercio y otros actores clave a nivel internacional.

## **Compras Públicas**

En este espacio, podrá acceder a guías y herramientas para identificar oportunidades en los canales de compras públicas, comprendiendo los requisitos legales, tributarios, laborales y demás aspectos que se deberán tomar en cuenta para participar en un contrato estatal.

## **Marketplaces, Networking y Ventas**

En este espacio, podrá acceder a diferentes directorios con posibles clientes o proveedores a nivel mundial por producto o país.

¿Qué aspectos técnicos y de logística debo tener en cuenta para realizar el despacho de bienes o realizar la prestación del servicio?

## **Tramitología y Documentación**

En este espacio, podrá encontrar guías prácticas con los trámites necesarios y documentación para realizar una exportación desde Colombia.

## **Logística y Canales de Distribución**

En este espacio, podrá encontrar información con respecto a la logística internacional para realizar una exportación así como acceder a simulador de costos logísticos para establecer el precio ideal de venta en el mercado internacional.