

Nearshoring en América Latina

7° Congreso Integrado de Logística, Zonas Francas y Puertos 2024 “Encadenamientos Productivos: cadenas globales de valor y crecimiento económico sostenible”

Lic. Jesús Francisco López Molina

18 de abril del 2024

SOMOS **LA VOZ** DE LA INDUSTRIA



Agenda

1. CAINTRA

2. Nearshoring

- a) *Industria como motor de crecimiento*
- b) *Fragmentación de la producción mundial*
- c) *Relocalización de cadenas*

3. Nearshoring en América Latina

- a) *Se está quedando mercado en la mesa*
- b) *Existen mercados por explotar*

4. Nuevo León, historia para compartir

- a) *Hallazgos*
- b) *Experiencia*

5. Reflexiones

1. La Cámara de la Industria de Transformación de Nuevo León (CAINTRA) representa al sector industrial y las PyMEs de Nuevo León en México



+4,300 socios entre grupos industriales nacionales, internaciones y PyMEs

80 años de continua operación, fundada en 1944

Única Cámara regional que pertenece a la Comisión Ejecutiva del Consejo Coordinador Empresarial

+85% de socios son micro, pequeñas y medianas empresas

3er estado con mayor PIB per cápita, 75% superior al promedio nacional

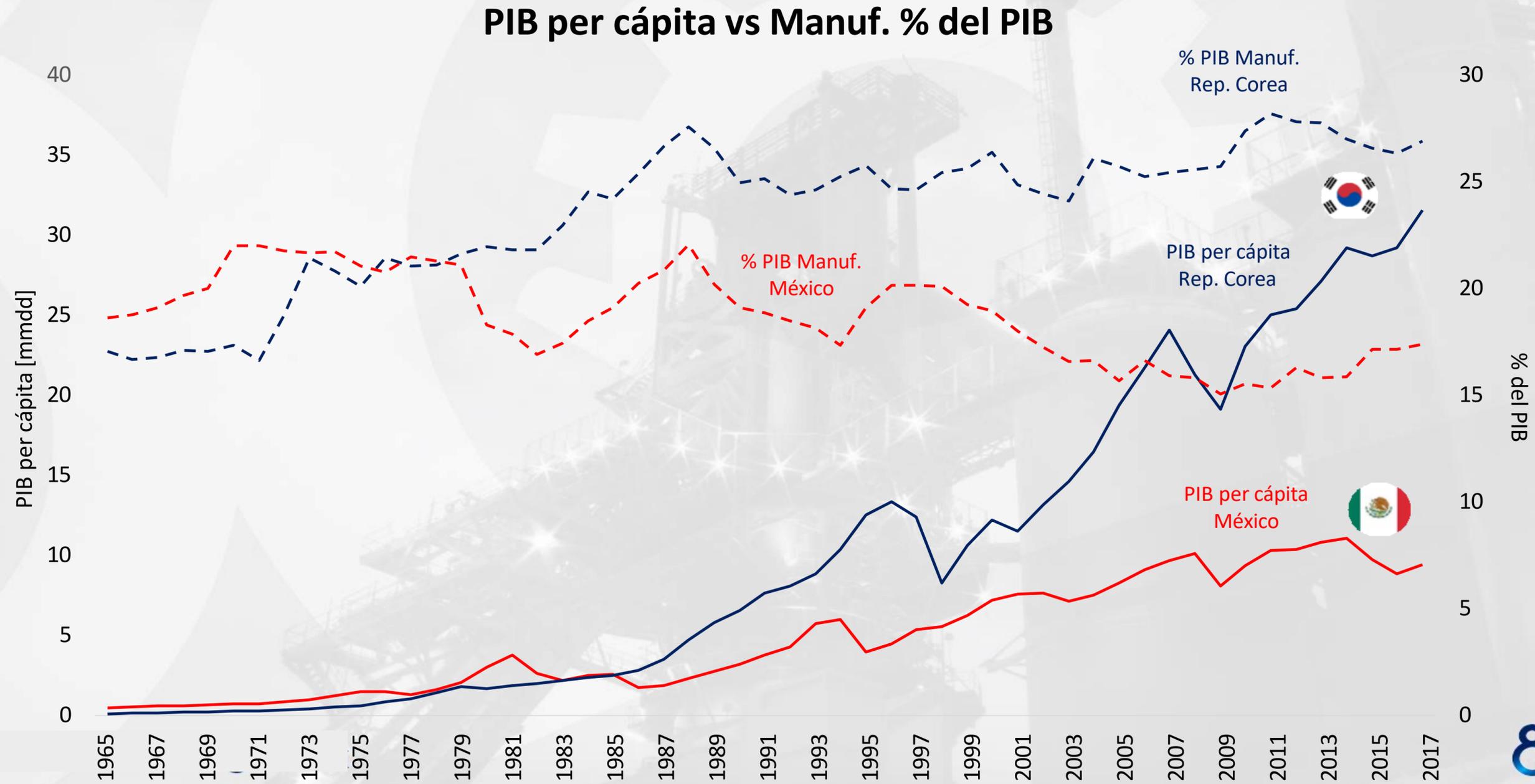
13% del PIB manufacturero nacional, pertenece a Nuevo León

www.caintra.org.mx



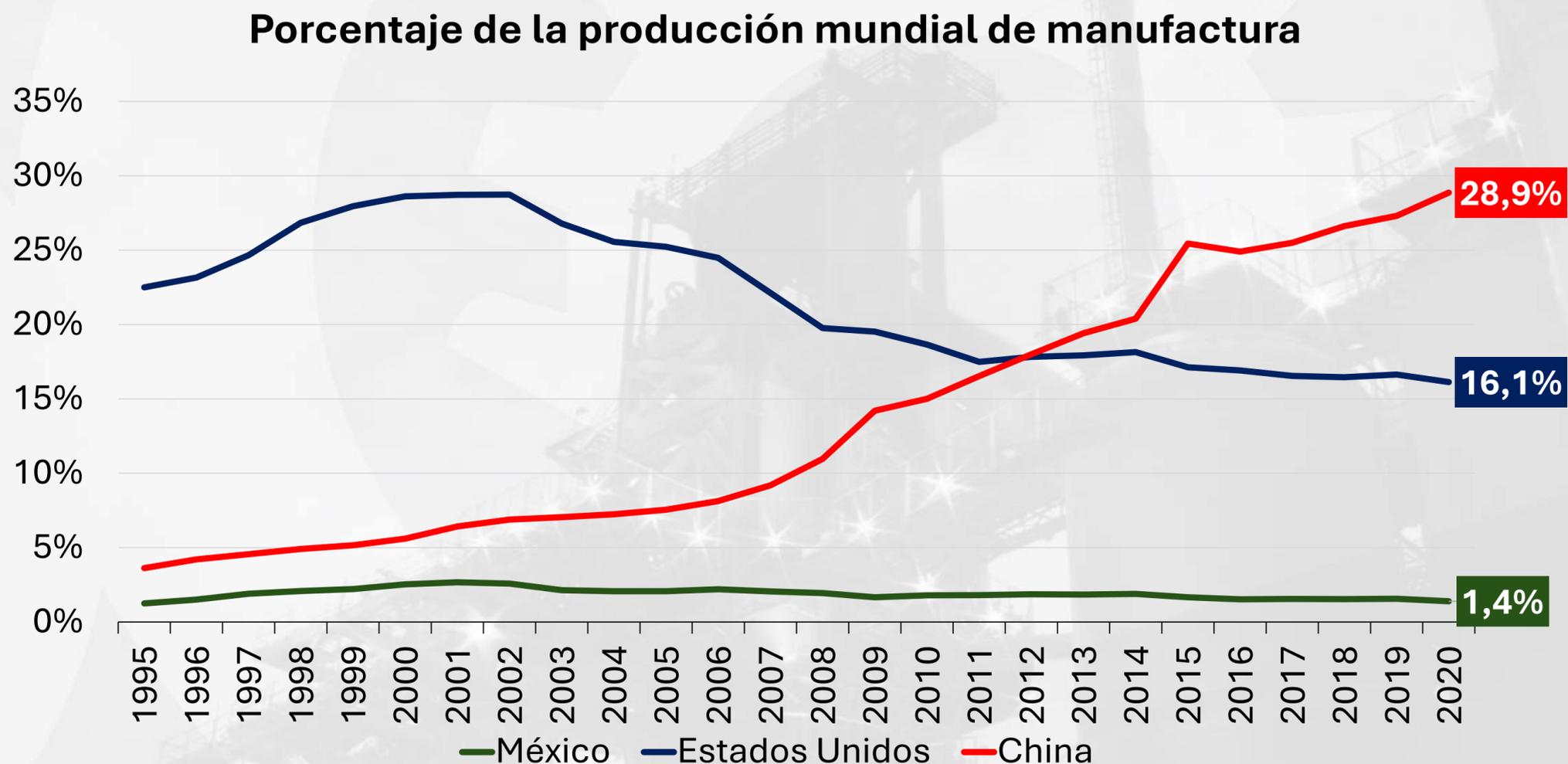
2. Industria como motor de crecimiento

La evidencia internacional muestra que el desarrollo de la industria se traduce en un desarrollo del bienestar de la población.



2. Fragmentación de la producción mundial

Sin embargo, los principales países movieron su producción hacia fuera de sus fronteras, donde Asia, principalmente China, acaparó la producción mundial de manufactura.

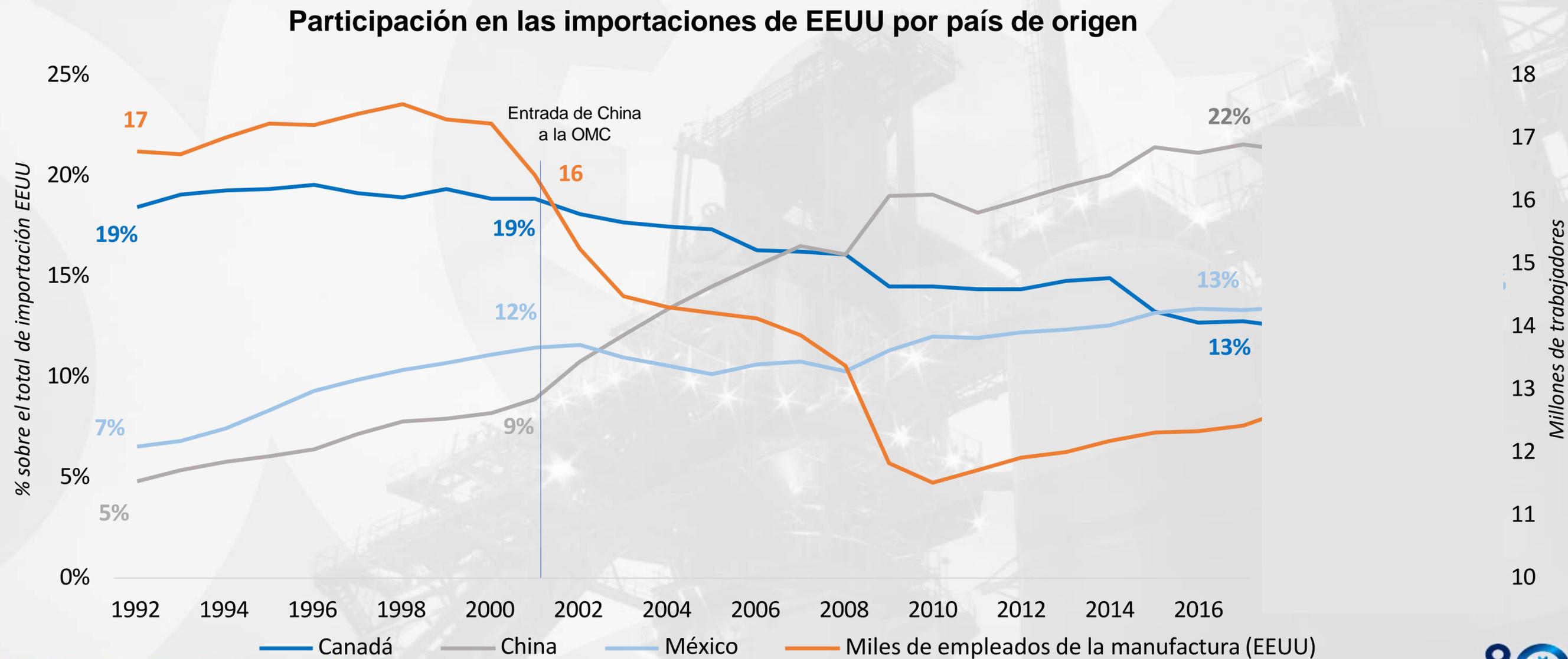


Del 4% al 29% de la producción manufacturera mundial acaparó China en 25 años



2. Fragmentación de la producción mundial

En Estados Unidos es marcado este movimiento, donde los empleos manufactureros caen cuando China comienza a ganar participación de mercado en sus importaciones.



2. Por la geopolítica relocalizamos las cadenas

Las recientes problemáticas de coyuntura global obligaron a relocalizar las cadenas de valor, ocasionando que la producción tenga que estar cerca de sus clientes.



Conflicto comercial Estados Unidos - China



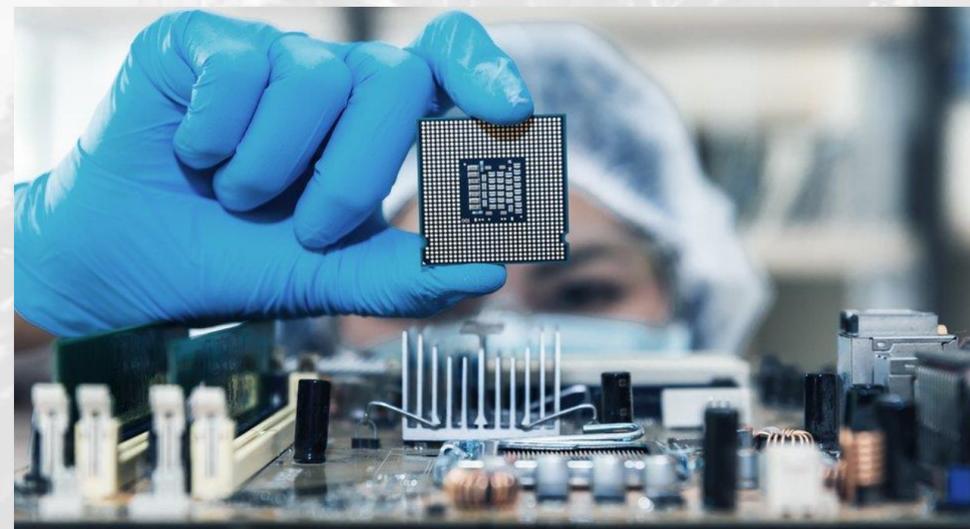
Pandemia COVID - 19



Guerra Rusia - Ucrania



Menor Nivel Canal de Panamá



Escasez de semiconductores, ¿qué sigue?

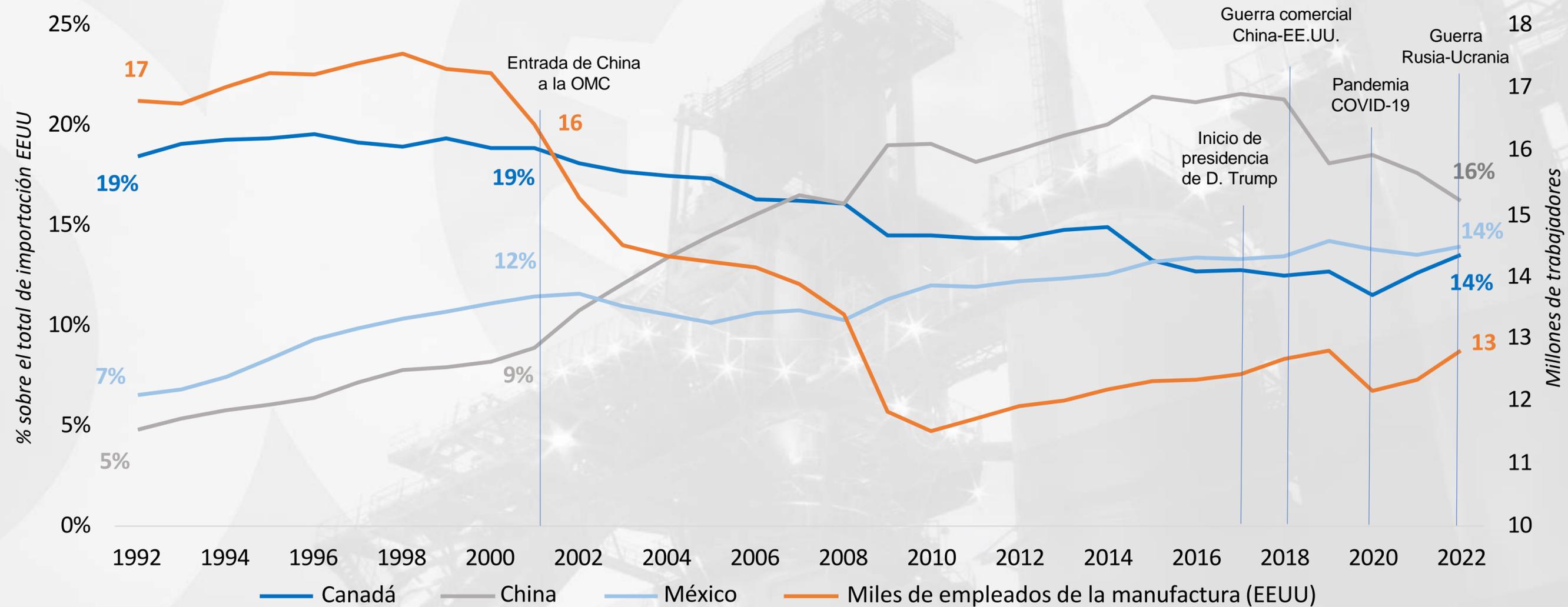


Guerra Israel - Hamás

2. Relocalización de cadenas

Las recientes problemáticas de coyuntura global obligaron a relocalizar las cadenas de valor, ocasionando que la producción tenga que estar cerca de sus clientes.

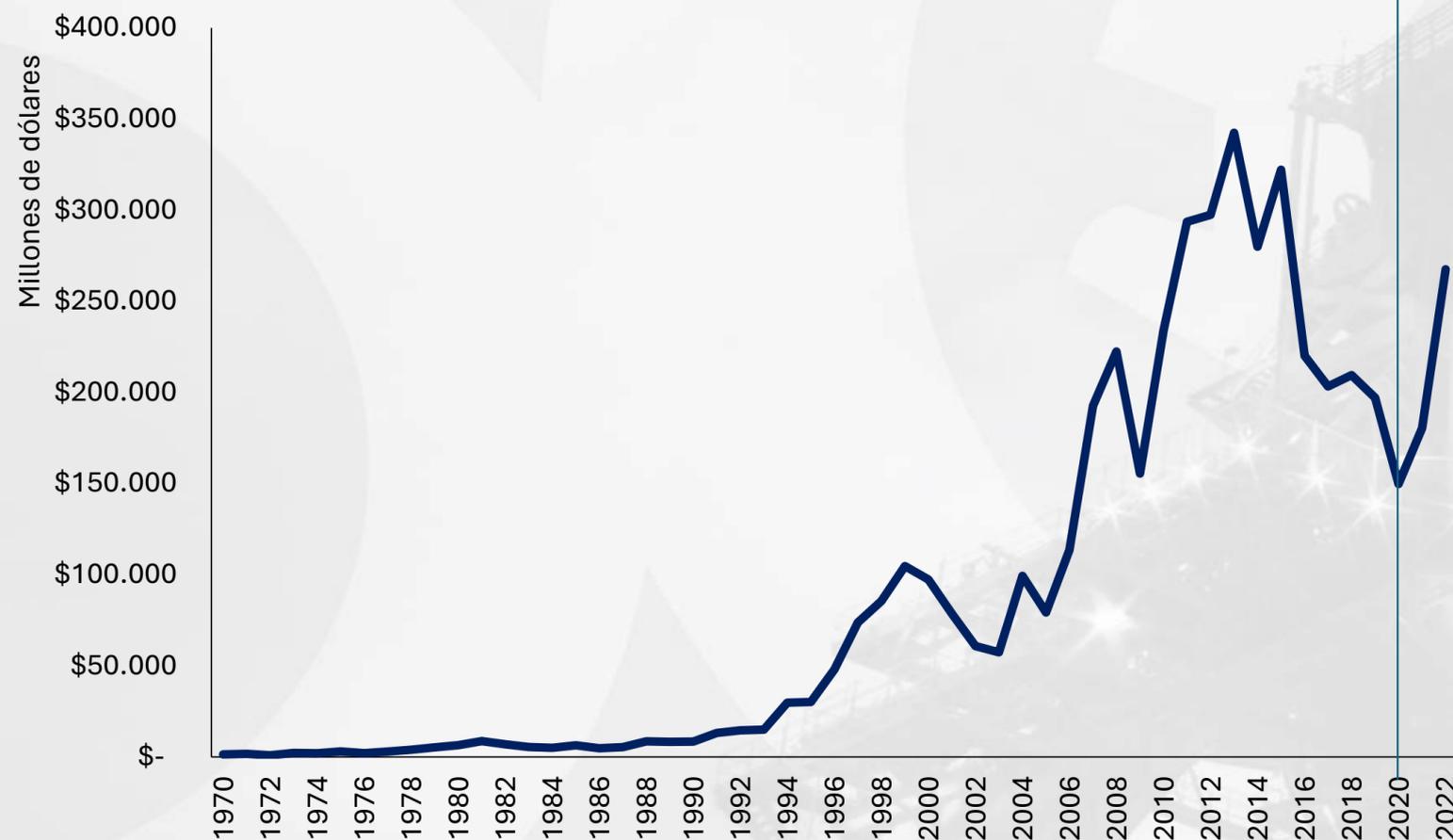
Participación en las importaciones de EEUU por país de origen



3. Nearshoring en Latinoamérica

Después de la pandemia, la Inversión Extranjera Directa destinada a América Latina revirtió su tendencia a la baja. Y México es uno de los países más atractivos, con el 15% del total de AL.

Inversión Extranjera Directa en América Latina
(millones de dólares)



+48%

Incremento de la IED en América Latina en 2022

14.6%

De la IED en América Latina llegó a México en 2022

México, Brasil y Argentina

Dentro del Top 25 de países del Índice de Confianza de IED a nivel mundial en 2024

+27%

Crecimiento de la IED en México en 2023

3. Se está quedando mercado en la mesa

México es uno de los países beneficiados por el nearshoring, logrando incrementar su participación de mercado. Sin embargo, gran parte de lo que perdió China se fue a otros países asiáticos.

México se convierte en el principal proveedor de EE.UU.
Del 13% de las importaciones totales de EE.UU. en 2017 al 15% en el 2023

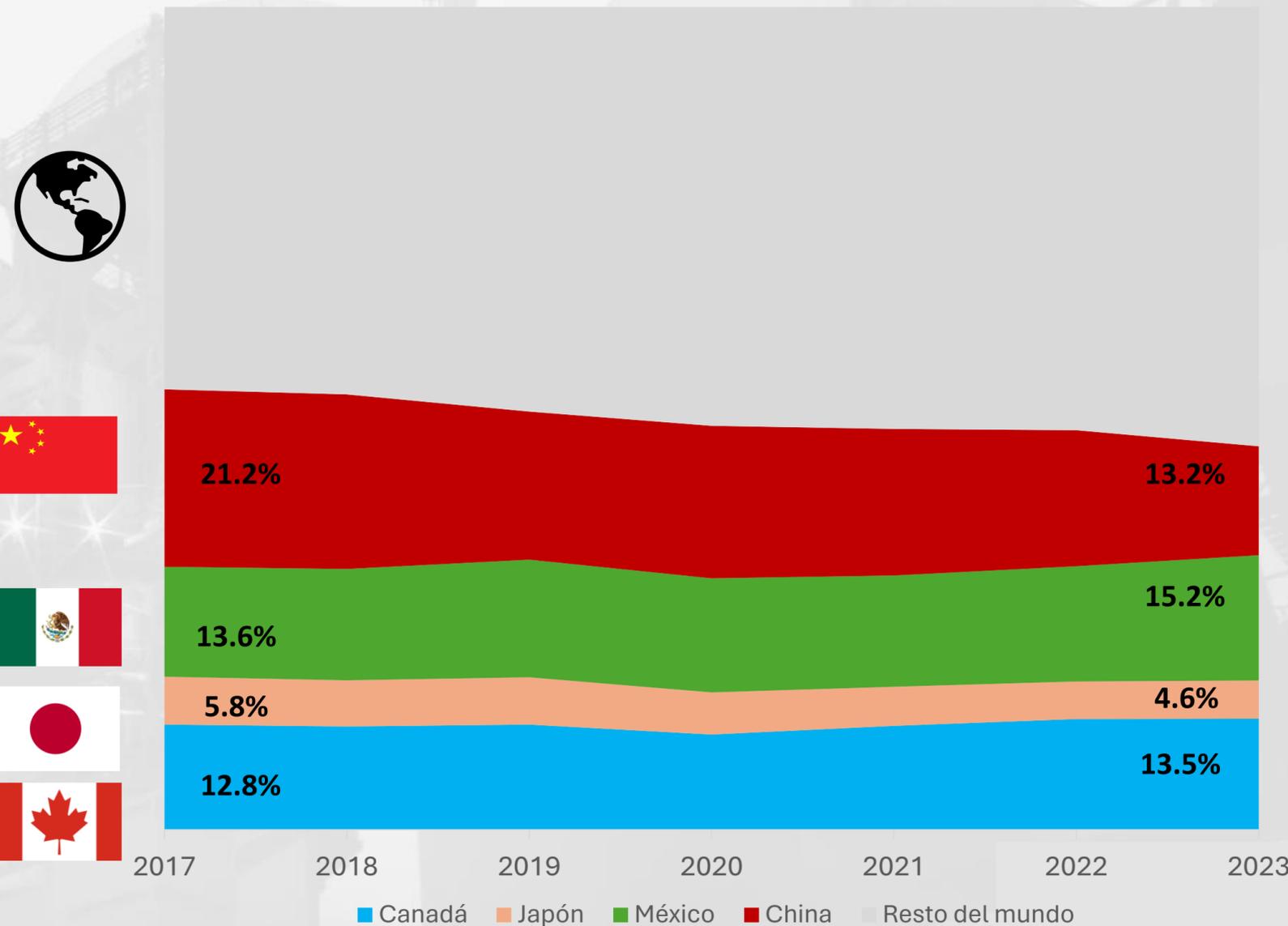
China pasó de 21% a 13%
del mercado de Importaciones de EE.UU

Otros países asiáticos se quedaron una gran parte del mercado

www.caintra.org.mx

Fuente: US Census Bureau, Secretaría de Economía y Kearney.

Importaciones de EE.UU. de todos los orígenes



3. Existen mercados por explotar



Estados Unidos compra (importa)...



Nosotros le vendemos:



Potencial de mercado:



USD\$145,000 MDD

Del sector automotriz

35%

USD\$94mil mdd



USD\$66,000 MDD

De fabricación de accesorios eléctricos

28%

USD\$48mil mdd



USD\$52,000 MDD

De maquinaria y equipo

20%

USD\$42mil mdd



USD\$45,000 MDD

De fabricación de prod. metálicos

18%

USD\$37mil mdd



USD\$76,000 MDD

De la Industria química

2%

USD\$75mil mdd



Nuevo León, historia para compartir



www.caintra.org.mx



4. Hallazgos del nearshoring en Nuevo León

Nuevo León es sede de importantes empresas transnacionales y es un estado fuertemente exportador.

2do estado con mayor IED

Con el 12% de la IED del país, superado solo por Cdmx

+35%

Crecimiento de IED total hacia NL en 2022

56 Mil millones de Dolares

En exportaciones 3er lugar en México

42 Mil Millones de Dólares

En inversión comprometida para los siguientes años

www.caintra.org.mx

Presencia de grandes empresas transnacionales:



4. Queremos compartirte nuestra experiencia

Nuevo León atrae al nearshoring porque ya estaba listo para la coyuntura que se venía



Infraestructura en carreteras, ferrocarril y aduanas



Energía eléctrica y de gas suficiente confiable y accesible



Integración de PYMES en la red de proveduría local



Colaboración entre la iniciativa privada y la autoridad



Educación profesional y técnica



Ecosistema de Cámaras, Clústeres y Organización Civil

4. Ecosistema de Cámaras, Clústeres y Organización Civil

En Nuevo León formamos un fuerte ecosistema de 13 Clústeres en donde participan más de 650 empresas, trabajando en 70 comités para atender en conjunto diversos temas estratégicos.

13 Clústeres activos en Nuevo León:



BIOCLUSTER
NUEVO LEÓN



Clúster
Energético
de Nuevo León



CLÚSTER
DE TURISMO
MONTERREY



Clúster Monterrey
Ciudad de la
Salud



csoftmty
CLÚSTER TIC DE NUEVO LEÓN



Monterrey
Aerocluster



MIMEC



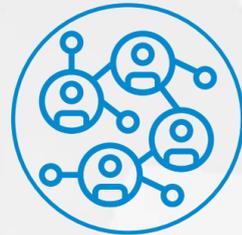
Punto de encuentro entre:
Asociaciones Civiles, Iniciativa Privada y Gobierno

4. Integración de PYMES en la red de proveeduría local

Más de 14,000 PyMEs se benefician del modelo de acompañamiento y apoyo a las PyMEs.



**1.- Financiamiento
para PyMEs**



**2.- Vinculación de
Negocios**



**3.- Desarrollo de
Capacidades**



4.- Política Pública

5.- Promover Formalidad y crecimiento

5. Reflexiones

- La **industria** es el **principal generador de bienestar**.
- En esta coyuntura de **nearshoring**, **América Latina y México** son **piezas clave** para atraer la inversión extranjera del mundo.
- El **tamaño de mercado** es muy grande, una **integración Latinoamérica** podría **potenciar nuestras capacidades** y **volver a la región un polo de desarrollo**.

Como Organismos deben:

- **Elaborar** un documento como **agenda para el desarrollo y compartir con las autoridades**.
- **Realizar** un **benchmark** con otros países y regiones para ver cómo están aprovechando el nearshoring.
- **Vender entre países latinoamericanos, productos intermedios** para **robustecer la cadena de proveeduría regional**, no toda la venta es directa a Estados Unidos.

En un mundo cada vez más interconectado y desafiante, el nearshoring emerge como un faro de oportunidad para Latinoamérica.

¡Juntos, estamos escribiendo el próximo capítulo de la industria global!

www.caintra.org.mx



Contacto



Jesús Francisco López Molina
Director de Relaciones Institucionales de CAINTRA

Jesusfrancisco.lopez@caintra.org.mx

+52 81 8254 2687

www.caintra.org.mx





¡GRACIAS!

www.caintra.org.mx