BIODIVERSIDAD Y DESARROLLO

Por la Sabana de Bogotá

Esfuerzos colectivos para la gestión de la biodiversidad a nivel de cuenca

Actores Institucionales

Organizaciones Aliadas

RED TASQUA
corredor de páramos
corporación de RNSC

Empresas Aliadas

MEMORIAS – I RUEDA DE RELACIONAMIENTO POR LA SABANA DE BOGOTÁ Y ÁREAS CONEXAS

Contexto 1

Objetivos 2

Metodología esquema piloto rueda de relacionamiento 2

Reglas 3

Actores de la rueda 4

Asignación de citas 4

Resultados transversales de la rueda: 5

Memorias por actor 5

1. Grupo Energía de Bogotá 6
2. Induprimas Peldar 11
3. Grupo ENEL 15
4. EPM 19

Contexto

El rol fundamental de la biodiversidad y sus servicios ecosistémicos en el desarrollo social y económico a escala local y global, ha impulsado a la Asociación Nacional de Empresarios de Colombia (ANDI) al diseño e implementación de la Iniciativa “Biodiversidad y Desarrollo”, de la mano con Parques Nacionales Naturales de Colombia (PNNC) y el Instituto Alexander von Humboldt (IAvH).

Esta iniciativa nace en el año 2014, como estrategia para contribuir con la gestión integral de la biodiversidad del país, a través de esquemas colectivos de trabajo, inversión y compensación entre empresas instituciones y grupos locales, con un enfoque de desarrollo territorial.

A partir de lo anterior, la Andi, el Instituto Humboldt y PNN, priorizan cuencas hidrográficas piloto que integran el interés institucional, presencia colectiva empresarial y oportunidades de contribuir a los objetivos nacionales en materia de biodiversidad (Plan Nacional de Restauración, consolidación del Sistema Nacional y Regional de áreas protegidas, presencia de ecosistemas estratégicos, entre otros). En este esquema la Andi se convierte en la entidad sombrilla que facilita la articulación público-privada.

Desde este escenario dinámico, la iniciativa convoca a delegados empresariales interesados e instituciones ambientales del ámbito nacional y regional, para construir e identificar bajo escenarios de confianza y corresponsabilidad, las prioridades y variables de la cuenca hidrográfica en materia ambiental (estructura ecológica principal, determinantes ambientales, ecosistemas estratégicos, presencia de territorios colectivos, entre otros), y la presencia de planes sectoriales y proyectos productivos en marcha en el territorio, para alinear intereses y promover desde ahí, puntos de encuentro hacia contribuciones a escala de paisaje.

El resultado, es una plataforma de trabajo público-privada, que acoge prioridades regionales a través de un directorio de proyectos y lineamientos de manejo; fomentando una mayor cooperación entre empresas, permitiendo integrar actores locales y nuevos escenarios de cooperación interinstitucional e intersectorial.

Esta iniciativa avanza en tres escalas: (i) una nacional, promoviendo espacios de diálogo e interfaz de política para discutir y construir vínculos entre empresas y biodiversidad; (ii) una regional midiendo desde los ejercicios piloto, el impacto colectivo en pro de la no pérdida de biodiversidad, manteniendo una agenda común, esquemas compartidos de monitoreo y fortaleciendo de capacidades; (iii) una local, desde la implementación y monitoreo de acciones territoriales.

Particularmente para la Sabana de Bogotá y áreas conexas, esta iniciativa emprende un escenario de trabajo en el año 2019, de la mano con la Seccional ANDI Bogotá – Cundinamarca – Boyacá - Car Cundinamarca, Parques Nacionales Naturales de Colombia, Red Reservas Naturales Tasqua, Instituto Humboldt, y ONGs aliadas (TNC, CI, WCS), para dinamizar la oferta ambiental regional y buscar su articulación con la presencia empresarial representada en la ANDI.

Bajo este escenario y a lo largo del 2019, se avanzó en entender ejes de implementación, acciones, modos, mecanismo y formas de inversión y compensación empresarial. Paralelamente, la ANDI convoco a empresas afiliadas para entender sus necesidades y prioridades y desde ahí establecer u escenario piloto de relacionamiento oferta - demanda, que se presenta en este documento.

Objetivos

- Adelantar la primera rueda de relacionamiento oferta ambiental – demanda empresarial para la sabana de Bogotá y áreas Conexas.

- Identificar acuerdos, barreras y plan de trabajo entre empresas ancla, instituciones y organizaciones.

Metodología esquema piloto rueda de relacionamiento

Las ruedas de relacionamiento son un modelo de encuentro entre actores interesados en modelos efectivos de gestión de la biodiversidad, conformadas a partir de un escenario de oferta y demanda de áreas con alto potencial para la restauración y conservación de ecosistemas. Para el piloto de la sabana de Bogotá y áreas conexas, la oferta la componen organizaciones de la sociedad civil e instituciones del orden nacional y regional que administran áreas de importancia ambiental. Por su parte, la demanda está representada por empresas afiliadas a la ANDI que, por motivos de cumplimiento ambiental o inversión voluntaria, estarían interesadas en gestionar, compensar o articularse, con estos actores y sus áreas de operación.

De esta forma las ruedas de relacionamiento desde la ANDI se conciben como una plataforma para la articulación de actores, el cumplimiento de obligaciones y el direccionamiento de recursos técnicos y financieros hacia el cumplimiento de metas intersectoriales de protección ambiental.

A continuación, se presentan las fases de la rueda de relacionamiento para la conservación:

FASES	MOMENTOS
I. APRESTAMIENTO	1. **Preparación de la oferta**. Las entidades oferentes (PNN, CAR Cundinamarca, Red Tasqua), de manera resumida presentan su portafolio de áreas y mecanismos de vinculación. 2. **Conocimiento de la demanda**. Las empresas participantes manifiestan sus interéses y requerimientos sobre áreas con ciertas especificaciones. 3. **Asignación de citas**. La ANDI como articulador desarrolla una agenda de citas para un solo día, cada una con una duración de 45 minutos, a través de una matriz de programación que relaciona los oferentes y demandantes que tienen oportunidades de trabajo conjunto, evitando la duplicidad de citas y maximizando el tiempo de cada participantes. Esta agenda estará habilitada una (1) semana antes del encuentro.
II. DESARROLLO	4. **Contextualización**. En plenaria se retoman los puntos básicos de la rueda de relacionamientos a todos los asistentes y las apuestas de la Iniciativa en la Sabana de Bogotá. 5. **Establecimiento de las mesas**. Se asignará a cada oferente un espacio fijo para atender a cada demandante en el tiempo y hora establecido. **6. Inicio de la rueda** 7. **Rotación de participantes**. Según la matriz generada se da paso al relacionamiento de otros participantes. ***Relatoria secretaria técnica***: actores como ANDI, Instituto Humboldt, TNC, WCS, CI acompañarán la secretaria técnica y serán observadores y dinamizadores en las mesas, en las cuales se deberá determinar pasos a seguir entre los participantes según sus oportunidades de trabajo.
III. SEGUIMIENTO	8. **Desarrollo batería de indicadores**. La secretaria técnica en cabeza d ela ANDI, recolectará los puntos de interés y siguientes pasos, y desarrollará un plan de acción y bateria de indicadores que permitan realizar el seguimiento de estos y demostrar el alcance de la iniciativa, que mantendrá su segimiento y fortalecimiento a través de la Mesa de Sabana de Bogotá. 9. **Seguimiento de acuerdos**. Tanto oferentes como demandantes darán a conocer las ventajas y dificultades presentadas en el desarrollo de los planes de trabajo fruto de relacionamiento gestado en la rueda.

Reglas

1. El tiempo establecido por cita es de 45 minutos. Se cronometra cada cita para garantizar el relacionamiento de todos los participantes.

2. Los participantes, conocerán previo a la fase de desarrollo la ficha de los demás actores, con el fin de abordar temas puntuales que les permitan concretar mecanismos de trabajo conjunto.

3. No se permitirá la promoción de servicios o productos que no se relacionen con los objetivos de la rueda.

4. El relacionamiento con la Autoridad Ambiental en el espacio no deberá aprovecharse para tratar temas particulares que no correspondan a la temática del encuentro; ni se considera como una aprobación de licencias, permisos u obligaciones empresariales.

5. Ningún participante está en la obligación de responder a los objetivos particulares de otro, por lo que en la rueda se han de proponer estrategias de trabajo conjunto que posterior al encuentro se adoptarán de manera clara y consensuada por las partes.

Actores de la rueda

Secretaria técnica

- ANDI. Contexto regional y lineamientos Biodiversidad y Desarrollo

Oferta:

- Car Cundinamarca
- Parque Nacional Natural Chingaza - PMA Chingaza
- Red de reservas Naturales de la Sociedad Civil – Red Tasqua
- EPM, medidas de compensación en implementación

Demanda: Ficha

- Grupo de Energía de Bogotá
- Grupo Enel
- Peldar

Apoyo técnico

- Instituto Humboldt
- CI
- TNC
- WCS

Asignación de citas

HORA	DEMANDANTES				OFERENTES			
	PELDAR	GEB	ENEL		EPM	Red Tasqua	PNN	CAR
8h00 – 8h30	Apertura del Evento, reglas y metodología							
8h30 – 9h15	Red Tasqua	PNN	CAR			PELDAR	GEB	ENEL
9h15 – 10h00	PNN	CAR			Red Tasqua	EPM	PELDAR	GEB
10h00 – 10h45	EPM	Red Tasqua	PNN		PELDAR	GEB	ENEL	
10h45 – 11h30	CAR		Red Tasqua		PNN	ENEL	EPM	
11h30 – 12h15		EPM			GEB			PELDAR
12h15 – 13h00	Cierre y siguientes pasos							

Resultados transversales de la rueda:

- Definición de reuniones técnicas posteriores para trabajo conjunto: mesas de trabajo Transversales – Bilaterales.

- Indicadores y estrategia de seguimiento para cumplimiento y efectividad de compromisos – ANDI Secretaria con acompañamiento de ONGs aliadas, Instituto Humboldt e instituciones (Drive de la oferta en shapes y documentos base).

- Identificación y desarrollo de propuestas de política pública para superar obstáculos normativos y de procedimiento.

- Aplicar esquemas de valoración para la selección de las mejores alternativas de inversión – compensación - Metodología Humboldt

- Retroalimentar narrativa, líneas de inversión y ejes empresariales de vinculación para focalización del Proyecto Biodiversidad y Desarrollo y sus contribuciones al POMCA rio Bogotá.

- Acompañar y articular esquemas de la mesa Sabana de Bogotá con los marcos institucionales desde la ANDI, con: Car Cundinamarca, Anla, Red Tasqua, entre otras.

- Identificar cuellos de botella para articular con agenda institucional del IAvH.

- Entender esquemas para dinamizar y madurar mercados, replicables y escalables.

- Reconocer valores de competitividad de la oferta y demanda, confluencias geográficas y temáticas entre actores.

- Próximas ruedas de relacionamiento: conocer previamente oferta geográfica y propiciar espacios transversales de capacitación alrededor de las compensaciones para favorecer un lenguaje común público – privado.

Memorias por actor

A continuación, se encuentran las memorias de las citas adelantadas en esta primera versión de la rueda de relacionamiento. La ANDI ajustará los elementos que hayan sido destacados por los participantes como puntos a mejorar, de cara a próximas ruedas de relacionamiento. De igual forma la Asociación establecerá canales de comunicación con las diferentes partes para realizar de manera periódica el seguimiento a los acuerdos establecidos.

1. Grupo Energía de Bogotá

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO **DICIEMBRE 09. 2019** **AYUDA DE MEMORIA GEB - PNN**
Secretaria	Dora Maria Moncada Rasmussen - ANDI
Empresa	Grupo de Energía de Bogotá - GEB
Contraparte	Parques Nacionales Naturales de Colombia
¿Lograron acuerdo?	SI ___X___ NO _____
Oportunidades Identificadas	**Oferta:** PNN Chingaza integra un amplio gradiente altitudinal, incluyendo municipios en Cundinamarca y Meta, tales como: La Calera, Choachí, Fómeque, san Juanito, El Calvario, Restrepo, Guasca, Junín, Gachalá, Medina, Cumaral). El Plan de manejo ambiental tiene 8 líneas de gestión en, 76.700 hectáreas: (i) Administrativo;(ii) Gobernanza y planeación: oportunidades de articulación con otras figuras del ordenamiento; (iii) Investigación y monitoreo; (iv) Prevención, vigilancia y control; (v) Comunicación – educación; (vi) Restauración (uso, ocupación y tenencia); (vii) Ecoturismo; (viii) Servicios Ecosistémicos y cambio climático. El área protegida integra 6 sub-zonas hidrográficas y 274 predios. Existe oportunidad de compra de predios y lo que no se puede comprar se orienta a Acuerdos conservación. Escenarios: • Guatiquia: clave en oferta hídrica • En el centro del área protegida de Chingaza, existen dos prioridades, una asociada a una nueva figura de conservación, importante para especies como puma y oso anteojos, (zona herradura san Juanito). Municipios: Junín y Gachalá. • Oportunidad de conectar PNN Chingaza con DMI Corpochivor cuchilla negra Guacheneque – Sector Farallones. En esta área además está Grupo ENEL. Jurisdicción: Municipios Gachalá, Ubalá A y B, y Santa Maria. **Guasca - calera:** • Adquisición de predios: Predio el Nogal, libre predialmente 56.22 hectáreas, 6 millones hectárea. • Predio chochal: 45.7 hectáreas **Demanda** • Interés turismo Embalse Tominé – revisar línea de turismo PNN Chingaza (análisis capacidad de carga y escenarios de articulación).

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 09. 2019 AYUDA DE MEMORIA GEB - PNN
	• Compensación por pérdida de Biodiversidad en sub-zona río Bogotá, Municipios: Sutatausa, Tausa, Zipaquirá. • Compensación por pérdida de Biodiversidad, sub-zona río Bogotá, Municipios: Zipaquirá, Subachoque, Sesquilé, Chocontá, Villapinzón, Suesca, Guatavita, Tausa, La Calera, Facatativa, Tenjo, Cota, El Rosal, San Antonio del Tequendama, Granada, Chipaque. • Sustracción Área Reserva Forestal, en sub-zona río Bogotá, Municipio: Nemocón • Compensación por pérdida de Biodiversidad, en sub-zona río Bogotá, Municipios: Chocontá, Suesca, Villapinzón, Suesca, Sesquilé, Guatavita, Tausa, Zipaquirá, Cajicá, Chía, Tenjo, Cota, La Calera, Subachoque, Tenjo, Funza, Facatativa • Aprovechamiento Forestal, en sub-zona río Bogotá, Municipio: Guatavita, Sesquilé, Guascas.
Posibles mecanismos	• Compra de predios – Saneamiento • Acuerdos de conservación
Dificultades técnicas	Se podría potenciar el diálogo desde: - Iniciar la conversación desde la demanda - Definir preguntas orientadoras para dinamizar el espacio.
Compromisos	• Cruce predios PNN Chingaza: Guasca y Calera y pasos a seguir, avalúo y aspectos jurídicos. • Interés en articular Tominé – Turismo en PNN: programar mesa ecoturismo sabana y propiciar intercambio experiencias en ecoturismo con otras áreas de PNN. • Revisar plan de manejo del PNN para identificar desde GEB apoyo a planes de manejo de especies clave como Oso andino, perico orejiamarillo, frailejón, entre otros.
Agendamiento de próxima cita	SI ___X___ NO _____ **Cuándo:** • A partir de información geográfica de PNN y cruce con GEB, agendar espacio. • ANDI coordina espacio transversal de turismo 2020.

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 09. 2019 AYUDA DE MEMORIA – GEB – Red TASQUA
Secretaria	Dora Maria Moncada Rasmussen - ANDI
Empresa	Grupo de Energía de Bogotá - GEB
Contraparte	RNSC Tasqua
¿Lograron Acuerdo?	SI ___X___ NO _____
Oportunidades Identificadas	Interés y coincidencia geográfica de GEB con cuatro reservas naturales de la sociedad civil, que se encuentran en ecosistemas de páramo y bosque alto-andino: • Naturaleza real – Tausa • Valladolid – Nemocón, Gachancipa • Monáyanos – Nemocón, Gachancipa • Los Alisos – Sesquilé Cada una de estas reservas tiene un PMA que puede quedar a disposición de las empresas. Así mismo, esta Red de RNSC podría articular temas transversales como educación y turismo, y cuenta con personería jurídica. Es así como, la red de RNSC se convierte además en un Modelo gestión socio-ambiental en el territorio dinamizando acciones en los municipios de jurisdicción.
Posibles Mecanismos	• Acuerdos de conservación Empresa – Red Tasqua y Red tasqua con cada RNSC, Apadrinar PMA • Servidumbres
Dificultades Técnicas	• Desconocimiento de la Red del proyecto Embalse Tominé • Se requiere conocer la zonificación de las RNSC para entender disponibilidad de áreas
Compromisos	• Mesa diálogo Reservas – GEB, resolver dudas y potenciar alianzas Tominé • Las RNSC enviarán Zonificación, PMA y planes de acción de las 4 RNSC para validar áreas disponibles y medidas aplicables • RNSC: enviar modelo acuerdos de conservación que podría llegar a aplicar • Convocar mesa regional para articular en un esquema de turismo naturaleza
Agendamiento de Próxima Cita	SI ___X__ NO _____ Cuándo: • 17 diciembre de 2019, 3pm, en ANDI

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO **DICIEMBRE 09. 2019** **AYUDA DE MEMORIA GEB - EPM**
Secretaria	Dora Maria Moncada Rasmussen - ANDI
Empresa	Grupo de Energía de Bogotá - GEB
Contraparte	EPM
¿Lograron acuerdo?	SI ___X___ NO _____
Oportunidades identificadas	Intercambio de experiencia de vivero e implementación de compensaciones de EPM (Proyecto nueva esperanza – Guavio – sabana occidente) a GEB. Oportunidad de ampliar la sostenibilidad de las medidas implementadas por EPM. GEB tiene intereses en la implementación de compensaciones por Sustracción y Perdida biodiversidad.
Posibles mecanismos	• Ampliación de áreas por compra de predios • Alianzas empresariales con el vivero
Dificultades técnicas	N.A.
Compromisos	• Cruce shape • Conocer vivero y áreas para validar lecciones aprendidas y oportunidades de continuar esas acciones entre empresas, EPM da fechas y se coordina para enero.
Agendamiento de próxima cita	SI __X____ NO _____ Cuándo: enero-febrero de 2020, visita Guasca vivero EPM

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO **DICIEMBRE 09. 2019** **AYUDA DE MEMORIA GEB – CAR CUNDINAMARCA**
Secretaria	Dora Maria Moncada Rasmussen - ANDI
Empresa	Grupo de Energía de Bogotá - GEB
Contraparte	Car Cundinamarca
¿Lograron acuerdo?	SI ___X___ NO _____
Oportunidades identificadas	Interés de articulación del Embalse Tominé a la red de Humedales – Plan Padrino de la Car Cundinamarca, y desde ahí establecer estrategias de turismo, educación y restauración.
Posibles mecanismos	• Definir mecanismo de vinculación: Acuerdos y esquema de implementación del PMA • Generar espacio de transferencia de experiencias
Dificultades técnicas	• Ampliación detalle geográfico de los humedales de la jurisdicción de la Car Cundinamarca.
Compromisos	• Cruce shape • Definir mecanismo de vinculación: Acuerdos y esquema de implementación del PMA • Generar espacio de transferencia de experiencias
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO __X_____ Pendiente agendar

2. Induprimas Peldar

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 9 – 2019 AYUDA DE MEMORIA PELDAR – Red TASQUA
Secretaria	Daniela Sotello - ANDI
Empresa	INDUPRIMAS PELDAR
Contraparte	RNSC Tasqua
¿Lograron acuerdo?	SI _____ NO ___X___
Oportunidades identificadas	• Peldar requiere 40 ha para compensar una medida de sustracción de reserva. Debe estar dentro de la reserva forestal protectora de la cuenca alta del rio Bogotá, titularidad sin problemas y en estado de conservación óptimo. La Red Tasqua tiene sumadas más de 40 ha en Guasca, Calera, Sesquile y Gachancipa. Tienen muy bien delimitados los ecosistemas y unas zonas definidas de conservación. En este escenario, se podría consideran en futuros requerimientos evaluar la disponibilidad de predios aledaños a la red con posibilidad de compra en los que se pueda trabajar. • CI: 600.006 ha dentro del programa que lideran. Están implementando un ejercicio de adaptación al cambio climático donde una de las estrategias es fortalecer las redes. Apoyo técnico a las redes buscando que más reservas se sumen. Fortalecen las capacidades para ofrecer al sector privado un portafolio de inversiones.
Posibles mecanismos	• Identificación de reservas y zonas bajo el cumplimiento de los requerimientos de la Resolución de MinAmbiente de Peldar. • Red Tasqua propone hacer una mesa de trabajo para que lo que se presente en el Ministerio sea sólido y así se apoye técnicamente entre las partes. Equipo jurídico ambiental de Peldar y red Tasqua.
Dificultades técnicas	• La resolución de MinAmbiente obliga a Peldar a adquirir los predios, pero los predios de la Red Tasqua no están a la venta. El Ministerio tendría que modificar dicha resolución de acuerdo a la norma de compensaciones actuales. • Peldar tendría que hacer una solicitud al Ministerio para aprobación de trabajo con Red Tasqua lo cual seguramente sería mucho más amplio que las 40 ha pendientes, sin embargo, no depende de Peldar y ellos deben dar cumplimiento a la Resolución.
Compromisos	• Red Tasqua revisará la Resolución y presentará a Peldar un portafolio de oferta. • Peldar revisará y evaluará la propuesta para presentar al Ministerio. Se comprometen también a evaluar opciones voluntarias más allá del cumplimiento.
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO ___X____

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 9 – 2019 AYUDA DE MEMORIA INDUPRIMAS PELDAR - EPM
Secretaria	Daniela Sotello - ANDI
Empresa	INDUPRIMAS PELDAR
Contraparte	EPM
¿Lograron acuerdo?	SI _____ NO ___X____
Oportunidades identificadas	• Por sustracciones EPM adquirió unos predios para compensar, los cuales deben ser entregados al municipio terminados los tres años, este último ha manifestado que no posee las capacidades para hacerse cargo, por lo que buscan un aliado que se haga cargo del mantenimiento de este. Según concepto del Municipio, esto se ha logrado en ocasiones anteriores. • Peldar no cumpliría con su obligación mediante esta vía pero podría analizar la posibilidad de proponerlo ante la autoridad.
Posible mecanismo	• Mantenimiento de áreas protegidas o áreas restauradas por comodato según acuerdo con la alcaldía municipal y autoridad ambiental.
Dificultades técnicas	• EPM por resolución debe entregar el predio al Municipio y Peldar por obligación debe adquirir los predios no puede solo atender el predio sin adquirirlo. Tendrían que solicitar autorización a Min. Ambiente para que sea válido para Peldar.
Compromisos	• EPM enviará información de los predios para que Peldar considere esta oferta en escenarios futuros.
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO ___X___ Cuándo:

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 09. 2019 AYUDA DE MEMORIA INDUPRIMAS PELDAR - PNN
Secretaria	Daniela Sotello – ANDI
Empresa	INDUPRIMAS PELDAR
Contraparte	Parques Nacionales Naturales de Colombia
¿Lograron acuerdo?	SI ___X___ NO _____
Oportunidades identificadas	• A partir de las 8 líneas estratégicas de trabajo contempladas para el Parque Nacional Natural Chingaza se viene trabajando en compra de predios y restauración. Han trabajado con dueños de predios para que sean vendidos a empresas con necedades de compensación y luego son donados por la empresa al PNN. En este sentido se cuenta con un predio identificado, listo para venta en La Calera (ecosistema de Bosque Alto Andino con transición a Páramo), llamado El Nogal, el cual cuenta con 56,4 ha y a 2018 se avaluaba cada hectárea en $6.800.000. Se debe verificar si está ubicado en el área de reserva. Se compartirá coordenadas para revisión de Peldar. • Hay otro predio, llamado El Chochal, el cual cuenta con 457 ha. Queda pendiente la revisión de documentos para avanzar en venta.
Mecanismos de relacionamiento empleados	• Interés principal predio El Nogal • PNN lidera la negociación con el dueño del predio y da revisión a todos los documentos técnicos requeridos por ambas partes. Se asegura que a futuro la empresa done el predio. • Mesa de trabajo para revisar estado actual del predio. Que puede ofrecer PNN en gestión documental y definir requisitos pendientes (estudios topográficos, avaluó, estudios ambientales, entre otros) dependiendo de los requerimientos de la compañía.
Dificultades técnicas	N.A
Compromisos	• PNN inicia proceso de acercamiento con el dueño del predio. Acompañamiento de Autoridad Ambiental • PNN revisará la información cartográfica por parte de Peldar para confirmar viabilidad geográfica del predio.
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO ___X____ Cuándo:

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO **DICIEMBRE 09. 2019** **AYUDA DE MEMORIA INDUPRIMAS PELDAR – CAR CUNDINAMARCA**
Secretaria	Daniela Sotello - ANDI
Empresa	INDUPRIMAS PELDAR
Contraparte	Corporación Autónoma de Cundinamarca
¿Lograron acuerdo?	SI _____ NO ___X____
Oportunidades identificadas	Existen diferentes mecanismos de intervención definidos por la CAR. Peldar posee interés en la Laguna Verde en Tausa. Se revisará por parte de Peldar la oferta de la CAR y se determinará la viabilidad de hacer parte del programa.
Mecanismos de relacionamiento empleados	Vinculación voluntaria.
Dificultades técnicas	El plan padrino no contempla el cumplimiento de obligaciones.
Compromisos	Peldar estudiará la posibilidad de hacer parte del programa padrino del humedal.
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO ___X____ Cuándo:

3. Grupo ENEL

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO **DICIEMBRE 09. 2019** **AYUDA DE MEMORIA ENEL – CAR Cundinamarca**
Secretaria	Alejandro Manco - ANDI
Empresa	**GRUPO ENEL**: compañía que por su necesidad constate de corte y poda de árboles para el mantenimiento e instalación de infraestructura de líneas de alta y baja tensión, obtiene permisos de aprovechamiento forestal por parte de la CAR, los cuales implican compensaciones obligatorias con un factor de 1:5. Actualmente compensa sus obligaciones acumuladas durante el período 2011-2015, con la siembra de 42.000 árboles en la vereda la primavera, en Pacho (Cundinamarca). Se encuentra en la búsqueda de un área en la cual pueda plantar 40.000 árboles, los cuales podrían requerir de 25 a 30 ha según la organización espacial que se establezca. Esta área es requerida en la jurisdicción de la CAR de Bogotá-La Calera. También se prevén otros mecanismos de compensación relacionados con investigación y transferencia de conocimiento. En procesos pasados no se les ha permitido el cumplimiento de la obligación en predios privados. También realizan inversiones voluntarias enmarcadas en la reducción de su huella de carbono.
Contraparte	Corporación Autónoma Regional de Cundinamarca
¿Lograron acuerdo?	SI _____ NO ___X____
Oportunidades identificadas	• La compañía reconoce interés previo en la Laguna la Virginia. La CAR informa que actualmente está no cuenta con un plan de manejo ambiental; se estudiará la oportunidad de apoyar la formulación de esta vía compensación. • Apoyo financiero por parte de ENEL para el establecimiento de viveros puede darse si es posible relacionar esta medida con el cumplimiento de alguna obligación. • El programa padrino del Humedal de la CAR ofrece Incentivos tributarios que de calcularse como considerables para la compañía, permitiría una relación directa de esta con el programa. • Los humedales de Guaymaral, Jaboque y La Calera se encuentran en la jurisdicción de la Dirección regional Bogotá – La Calera, por parte del programa padrino del humedal se estudiarán posibilidades de inversión en estos. • Los montos de inversión voluntaria que posee la compañía podrían destinarse al programa, mediante la gestión de la dirección de sostenibilidad de la empresa. Se compartirá la información para ser tenida en cuenta.
Mecanismos de relacionamiento empleados	La CAR pone a disposición de la compañía apoyo técnico para la interlocución con los diferentes municipios que posean áreas protegidas en las cuales pueda adelantarse la compensación.

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO **DICIEMBRE 09. 2019** **AYUDA DE MEMORIA ENEL – CAR Cundinamarca**
Dificultades técnicas	• La CAR Cundinamarca en su jurisdicción cuenta con una diversidad de interlocutores, lo cual dificulta la interacción con la compañía y la posibilidad del direccionamiento colectivo de esfuerzos. • La CAR Cundinamarca tiene restricciones para la inversión en predios privados. • En cuanto a las áreas priorizadas en el ordenamiento del POMCA del Río Bogotá, se requiere información de mejor escala, que permita orientar a nivel de predio la inversión.
Compromisos	• CAR Cundinamarca enviará presentación del programa de humedales para que la compañía la socialice con su departamento de sostenibilidad. • La CAR Cundinamarca suministrará la información de sus áreas priorizadas para conservación y restauración en el POMCA del Río Bogotá para incluirlas en la Iniciativa y permitir su conocimiento de las compañías interesadas.
Agendamiento de próxima cita	SI ___X___ NO _____ Se espera que para el mes de febrero la CAR Cundinamarca pueda establecer una cita para permitir el relacionamiento de la compañía con alcaldías municipales que permitan la inversión en áreas protegidas locales.

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 09 – 2019 AYUDA DE MEMORIA ENEL - PNN
Secretaria	Alejandro Manco - ANDI
Empresa	GRUPO ENEL
Contraparte	Parques Nacionales Naturales de Colombia
¿Lograron acuerdo?	SI _____ NO ____X___
Oportunidades identificadas	• PNN no posee un enfoque de plantación de árboles para el cumplimiento de obligaciones, por lo que plantea la posibilidad de realizar la homologación de esta obligación con otras posibilidades de inversión en el territorio que le aporten a sus escenarios de conectividad del Parque Chingaza en jurisdicción de la CAR Cundinamarca. Para esto ofrece acompañamiento técnico ante la autoridad ambiental para presentar propuestas que no solo contemplen el cumplimiento de la obligación mediante procesos de plantación sino de otro tipo los cuales pueden ser más costo-efectivos. • PNN identifica a ENEL como emisario frente a EMGESA para que este se convierta en un aliado estratégico en el proceso de mejora de la conectividad pensado para el parque Chingaza. • Se podría adelantar un escenario de compensación en un predio propiedad de PNN en el sector de los Mortiños de Siecha, esto sujeto a la confirmación de la jurisdicción ambiental de este. De ser validado los pasos siguientes serían: 1. Determinación del área neta disponible. 2. Generación de la propuesta. 3. Establecimiento de mesa técnica con la CAR.
Mecanismos de relacionamiento empleados	• Compensación de obligaciones tomando como base las actividades y líneas de inversión establecidos en los planes de manejo ambiental de las áreas protegidas. • Conexión del parque con otras figuras de conservación, enmarcadas en la creación de áreas protegidas amparados en el decreto 1425 del 2015.
Dificultades técnicas	• Se requiere de más actores como la Red Tasqua que permita el cumplimiento de las obligaciones de las partes. En PNN la conservación de los ecosistemas y áreas de especial importancia ambiental y para ENEL la certeza jurídica de que sus compensaciones si son válidas frente a la autoridad.
Compromisos	• PNN intentará reunirse con Julián Gaitan para relacionar a EMGESA en su propuesta de conectividad para el Parque Chingaza. • ENEL expresa sus intenciones de trabajar de manera conjunta con la institución para contar con su apoyo técnico ante la autoridad, en el proceso de presentación de nuevas medidas de compensación.
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO __X___ Cuándo:

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 09. 2019 AYUDA DE MEMORIA ENEL – RED TASQUA
Secretaria	Alejandro Manco – ANDI
Empresa	GRUPO ENEL
Contraparte	Red de RNSC Tasqua
¿Lograron acuerdo?	SI _____ NO __X__
Oportunidades identificadas	• Inversión en las reservas de la red vía medidas de compensación, previa autorización y parte jurídico de la autoridad ambiental regional. • La compañía requiere diseñar un plan de manejo forestal para las áreas correspondientes a las franjas de impacto de sus redes, que podrían articularse a las RNSC en jurisdicción de Corporinoquia. • Los montos de inversión voluntaria que posee la compañía podrían invertirse en las reservas de la red, mediante la gestión de la dirección de sostenibilidad de la empresa. Se compartirá la información para ser tenida en cuenta.
Mecanismos de relacionamiento empleados	• Posible inversión voluntaria en las reservas de la red considerando la apuesta de carbono neutralidad de la compañía al año 2050.
Dificultades técnicas	• La autoridad prioriza la inversión vía compensación en predios de su propiedad que no permite el direccionamiento de recursos en área protegidas privadas como lo son las RNSC, lo cual no genera incentivos para estas. • Existe un relacionamiento previo entre las partes con expectativas insatisfechas, las cuales en el escenario actual podrían saldarse.
Compromisos	• La red remitirá su portafolio actualizado de reservas con información que permita a ENEL a considerar estas áreas en su estrategia de carbono neutralidad. • De cara a futuras compensaciones (no sólo de esta empresa) la red adelantará acciones con las dependencias encargadas de las autoridades ambientales para contar con un aval que permita el direccionamiento de recursos a predios privados vía compensación con los soportes técnicos adecuados.
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO ___X____ Cuándo:

4. EPM

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO **DICIEMBRE 09 – 2019** **AYUDA DE MEMORIA EPM – PNN**
Secretaria	Catalina Cifuentes – ANDI
Empresa	EPM
Contraparte	Parque Nacionales Naturales de Colombia
¿Lograron acuerdo?	SI _____ NO __X__
Oportunidades identificadas	Ya cuentan con una mesa para el proyecto “Nueva Esperanza” y acciones puntuales en “Los Norteños”. Descripción Proyecto Nueva Esperanza: Dos líneas de transmisión de energía construidas por EPM; una en región del Guavio (JunÍn, Gama y Gachalá) y otra Sabana de Occidente (Bojacá y Madrid). Hay compensaciones de sustracción de área nacional, regional, levantamiento de veda, entre otras obligaciones. Con base en todas esas compensaciones se buscaron actores involucrados. A partir de allí se firmó un convenio en el 2014 entre PNN y Fundación Natura. También tenían que compensar por pérdida por biodiversidad y esa compensación no incluía compra de predios; por tanto, PNN, Fundación Natura y EPM, buscaron áreas que cumplieran con lo descrito en el Manual. Allí se aliaron con RSNC Encenillo y el PNN Chingaza, generando un corredor con diferentes estrategias para asegurar conservación en esa zona. Algunas de estas estrategias incluían propagación de material vegetal y monitoreo del oso de anteojos. Ahora quedaron pendientes 13 ha en compensación de ecosistemas no naturales, la cual se desarrollará en Mortiños de Siecha. Se identifica como un ejemplo de lecciones aprendidas en cuanto a los acuerdos y a las acciones adelantadas. EPM contaba con muchas obligaciones y lograron concentrarlas en un territorio, generar corredores de conservación y el involucramiento de otros actores. Se identifican como ejemplo para la comunidad de práctica. Podría identificarse oportunidades en Guasca y Guatavita. PNN muestra y describe la oferta con la que cuentan y los intereses en el Parque Nacional Natural Chingaza y exponen el corredor de conectividad hasta el Distrito de Manejo Integrado Cuchilla Negra. Este se identifica con potencial, sin embargo, para EPM la prioridad se concentra en el proyecto Nueva Esperanza por ahora. EPM en jurisdicción Corpoguavio posee dos (2) predios.

	I RUEDA DE RELACIONAMIENTO DICIEMBRE 09 – 2019 AYUDA DE MEMORIA EPM – PNN
Mecanismos de relacionamiento empleados	Convenio entre PNN, EPM y Fundación Natura para realizar las compensaciones por pérdida de biodiversidad por concepto del proyecto Nueva Esperanza.
Dificultades técnicas	Se requeriría conocer las medidas adelantadas en el proyecto “Nueva Esperanza”. Como ya se cuenta en la actualidad con un convenio en curso, se identifica que la prioridad está enfocada, a la fecha, en ese convenio.
Compromisos	Utilizar la información y las lecciones aprendidas de este convenio, por la posibilidad de implementar gran variedad de medidas derivadas de las obligaciones de la empresa en un mismo territorio. Este puede usarse como insumo en las discusiones más adelante para unir diferentes medidas en pro de la sabana de Bogotá.
Agendamiento de próxima cita	SI _____ NO __X_____ Considerando que ya cuentan con un espacio propio de relacionamiento, gestionarán lo que se requiera por este medio.